# Dein Führerschein für Vertriebserfolg -

## Erfolgreiche Bankberatung mit System

START

**Kick-Off**
**Einführung in den Bankvertrieb**
22.01.2026
1 Tag

**Fachworkshop - Digitale Angebote und Verkaufsstrategien**
25.2.2026
2 Stunden

**Fachworkshop - Bankeinlagen und Pensionsfonds**
24.03.2026
0,5 Tage

**Fachworkshop - Basiswissen Vermögensanlage und Wertpapiere**
16.04.2026
0,5 Tage

**Transferaufgabe - Erkennen von Kundensignalen**
23.02.2026
1,5 h

**Beratungs-workshop 1**
16.-17.04.2026
1,5 Tage

**Fachworkshop - Basiswissen Kredite und Finanzierungen**
19.5.2026
0,5 Tage

**Fachworkshop - Sach- & Personen-versicherungen**
9.6.2026
0,5 Tage

**Vertriebsworkshop**
17.9.2026
1 Tag

**Umsetzung der Transferaufgabe**
8.10.2026
2 h

**Digitale Wissens-überprüfung**

**Beratungs-workshop 2**
15.-16.10.2026
2 Tage

**Zertifizierung**
10.-11.12.2026
2 Tage

**Abschlussfeier**
11.12.2026

**Legende**

- Aula
- Webinar
- Digitale Lernwelt